

WE ARE HIRING



B2B Sales Manager (Teilzeit) (m/w/d)

Du hast Verpflichtungen, aber deine berufliche Karriere sollte dennoch nicht zu kurz kommen? Vielleicht hast du auch Kinder und zugleich den Wunsch, dich beruflich weiterzuentwickeln? Dann lies gern weiter!

innoscripta ist ein internationales Softwareunternehmen mit dem Schwerpunkt cloudbasierte Forschungs- und Entwicklungssoftware. Wir sind seit unserer Gründung im Jahr 2012 rein organisch von 1 auf 250 Mitarbeiter*innen gewachsen. Wir beschäftigen über 250 Expert*innen aus allen naturwissenschaftlichen Bereichen. Über 2.000 F&E Projekte wurden erfolgreich durch uns in Deutschland initiiert.

WEN SUCHEN WIR

- **Empathisch:** Du kennst die Bedürfnisse unserer Kundschaft
- **Wissensdurstig:** Du hast Interesse an innovationsrelevanten Dienstleistungen und –Methoden sowie Innovationsmanagement.
- **Motiviert:** Du setzt dir gerne ambitionierte Ziele
- **Organisiert:** Du gehst stets strukturiert an Aufgaben heran
- **Kommunikativ:** Du weißt wie du Menschen erreichst und verfügst über hervorragende Deutschkenntnisse (C2 Niveau) in Wort und Schrift

WAS DICH BEI UNS ERWARTET

- **Kundenakquise:** Du generierst eingehende Lead Anfragen und überlegst dir Strategien für die Neukundengewinnung
- **Teamwork:** Du koordinierst Web-Sessions und unterstützt unsere Sales Manager*innen bei der Vorbereitung von Terminen
- **Marktanalyse:** Du recherchierst eigenständig, analysierst und bewertest strategische Kundenpotenziale und lernst Innovationsumgebungen bei Firmen mit >1.000 Mitarbeiter*innen kennen
- **Kontinuierliches Lernen:** Du begleitest perspektivisch den*die Teamleiter*in bei Kundenbesuchen und entwickelst dich selbst weiter zum*zur Sales Teamleiter*in

WAS WIR BIETEN

- Unbefristeter Vertrag mit raschen Aufstiegsmöglichkeiten und Aussicht auf Führungsverantwortung
- Überdurchschnittliches Jahresbruttogehalt zzgl. attraktiver Erfolgsbeteiligung
- Dynamisches internationales Umfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Viel Freiraum und Möglichkeit, die eigene Rolle in der Firma mitzugestalten
- Wöchentliche Pizza-Wednesday, frisches Obst und so viel Kaffee und Tee wie dein Herz begehrt
- Betriebliche Altersvorsorge und innoscripta Kindergeld
- Individuelle Weiterbildung
- Wöchentliche Sportveranstaltungen

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT? DANN BEWIRB DICH BEI UNS!

Sende bitte deine vollständigen Bewerbungsunterlagen zusammengefasst in einer PDF-Datei an karriere-muenchen@innoscripta.com